

Le 27/02/2024

Vous avez envie de rejoindre l'équipe d'une PME en forte croissance et participer à monter des projets ambitieux et humains ? Rejoignez notre équipe commerciale en tant que **Commercial(e) Export**.

Aujourd'hui Unicoque c'est :

- Des noisettes et des noix produites par nos producteurs français,
- 90% de la production de noisette en France,
- La marque Koki leader des fruits à coques en France,
- Des producteurs et des salariés qui œuvrent autour d'un projet commun,
- Une coopérative engagée dans le domaine de la RSE,
- Une participation employeur à hauteur de 60% pour la mutuelle,
- Un accord d'intéressement et de participation.

Description de l'offre :

Intégré(e) à une équipe de 6 personnes et rattaché(e) à la Direction Commerciale vous êtes en charge de la gestion commerciale de la coopérative à l'export. Pour cela, vous avez pour mission de :

- Définir la stratégie commerciale en interface avec la direction commerciale,
- Mener des études sur les marchés, la concurrence et fixer des objectifs de croissance,
- Optimiser et manager le portefeuille clients à l'export (prospection, déplacements chez les clients, ...),
- Négocier des accords commerciaux,
- Implanter et développer les marques de l'entreprise,
- Coordonner et planifier les fonctions supports dans le service afin de satisfaire la demande du client,
- Contribuer à augmenter le chiffre d'affaires et la marge de l'entreprise.

Dans le cadre de vos fonctions des déplacements sont à prévoir et vous pouvez être amené(e) à participer à des salons nationaux ou internationaux.

Profil et conditions du poste :

De formation **BAC +5 ou équivalent en commerce**, vous justifiez d'une première expérience solide sur un poste similaire. Amené(e) à échanger avec des clients internationaux, vous êtes bilingue en **anglais** et en **espagnol**.

Autonome, vous réalisez un **reporting fluide et régulier** à la Direction commerciale. Vous êtes force de proposition et savez prendre des initiatives.

Pendant la récolte de septembre à novembre, il ou elle est amené(e) à réaliser des amplitudes horaires plus élevées et à travailler les samedis matins.

Vous êtes reconnu(e) pour votre :

- Rigueur et capacité d'organisation
- Qualité de persuasion
- Aisance relationnelle et esprit d'équipe
- Esprit d'analyse et de synthèse

Modalité de l'offre :

Type de contrat : CDI
Durée du travail : Forfait jour
Lieu de travail : CANCON
Salaire indicatif : A négocié selon expérience
Statut : Cadre
Prise de poste : Dès que possible

Pour postuler :

L'aventure vous tente ? Rejoignez-nous et envoyez votre CV et lettre de motivation à Alexandra MENGUY MIGNANO, DRH par mail à : recrutement@koki.com en précisant la référence de l'offre « Com export »